長崎の食を発掘!

Food EXPO Nagasaki

オンライン展示商談会【ご案内】

新型コロナウィルスの影響により、対面型の商談会の開催や企業への訪問が困難となる中、 長崎県内食品製造業者の振興を図るため、web上で県内食品製造業者と首都圏バイヤーをマッ チングする「オンライン展示商談会」を開催します。出展事業者が、オンラインで商品の魅力 を伝えながら、販路拡大することを支援いたします。

実 施 概 要

【 開 催 名 称 】 Food EXPO Nagasaki オンライン展示商談会

【 開 催 日 程 】 令和2年12月~令和3年2月まで ※そのうち個別商談会を5日程度開催(日程は、調整中)

【 開 催 場 所 】 オンライン上

【 主 催 】 長崎県食料産業クラスタ−協議会 (長崎県中小企業団体中央会)

【 開 催 内 容 】 ①オンライン展示商談会

Food EXPO Nagasaki のサイト上に企業情報・商品情報(3品程度)を掲載。 各商品ごとに設けているお問合せ機能を通じて、国内のバイヤーからの引き合いに開催期間中対応可能です。※自社商品PR動画の掲載も可能

②オンライン個別商談会

開催時期を設け、オンライン上で食品製造業者とバイヤーをマッチングする個別商談会を開催。 ※オンラインシステム(インフラ)のフォローアップも行います。

- 【参加バイヤー】 首都圏・関西圏の百貨店・スーパー等の食品担当バイヤー
- 【参加対象】①長崎県内の中小企業・小規模事業者で、バイヤーからの問い合わせ・質疑応答、商談に対応できること
 - ②長崎県産の生鮮品および長崎県産の原材料を使用、又は同地域内で加工された完成品があること
 - ③バイヤーに向けた商談シートなど、主催者が指定する各種書類の作成・提出ができること
- 【参加登録料】 無料(ただし、商談に係るサンプル代・送料、オンラインシステムに係る費用は事業者負担) ※サイト上に自社商品PR動画も掲載可能ですが、新規動画制作の場合は、別途費用がかかります。
- 【登録事業者数】 先着60社程度予定

【申し込みの流れ】

時期	項目	内容
10月中旬	オンライン展示商談会参加申し込み開始	【申込方法】 下記の様式①、②について、申込期限内に、下記申込先まで 電子メールにてお申込み下さい。
		・提出資料① 参加申込書※Google フォームを活用・提出資料② 商談(FCP)シート※エクセルデータ
		下記メールアドレスより、受付完了メールが届いた時点で受付 完了となります。申込後、1日以内(土日祝を除く)に完了 メールが届かない場合は、お手数ですが、必ずお電話にてご確 認をお願いします。
		【申込期限】 令和2年11月13日(金)正午まで ※ただし、先着順となり、先着に達した時点で申込締切となり ますので、お早めに申込ください。
		【申込み・問い合わせ先】 〒850-0036 長崎県長崎市五島町5-48船用品ビル2階 ㈱マルクスインターナショナル 担当:立花・古賀・伊藤 TEL:095-829-7707 FAX:095-829-7717 E-mail:foodexpo@09su.com
11月13日 締切	参加申込締切 (先着60社)	先着60社となりますので、先着に達した時点で申込締切となります。参加希望の事業者は、お早めに申込ください。
10月下旬~12 月中旬	展示商談会準備	申込みいただいた内容を基にサイト掲載情報を作成。 内容に不足があった場合、事務局より連絡があります。
12月中旬~ (予定)	オンライン展示商談会開催 (プレオープン)	サイト上に企業情報・商品情報(3品程度)を掲載。 各商品ごとに設けているお問合せ機能を通じて、国内のバイヤーからの引き合いに開催期間中対応可能です
1月中	オンライン展示商談会 (オープン・閲覧可能) ・個別商談会マッチング ・サンプル送付 ・オンラインシステム (インフラ) 確認	サイト上の企業情報・商品情報の登録内容を基にバイヤーが 商談企業を選定します。 ※サンプル送付希望のバイヤーには、事前にサンプル送付を お願いします。 ※オンラインシステム(インフラ)の事前テスト・フォローアップを 行います。
2月上旬	オンライン個別商談会開催	個別商談会の詳細日程ならびに参加バイヤーの企業名は、 サイト上でお知らせします。
2月中旬~	個別商談会終了後	商談後の状況を事業者とバイヤーそれぞれにヒアリングし、今後 の改良に繋げます。

サイトイメージ

Web上に県内食品製造業者の企業情報・商品情報を掲載。 全国のバイヤーや一般消費者へ広く発信します。



●全国のバイヤーが・一般消費者が商品情報をいつでも手軽に検索可能! パソコン・スマートフォンで24時間いつでもアクセス可能です。

商品詳細ページ

出展者・バイヤー様の双方のニーズに応える機能を充実。

2自社商品PR動画の掲載も可能 ※動画はYoutubeでも見れるようにします ※オプションで動画制作も可能。 ③バイヤー登録いただくと

☆お気に入り商品に

マークを付けれます



①商品詳細情報の閲覧が可能 必要な情報も出力できます

会社概要

出展製品

⑤商談の日時・方法を指定できます。

●バイヤーは、問い合わせフォームから
いつでも問い合わせ可能。
商談日程の調整もできます。
●自社商品 P R 動画の掲載も可能

ダウンロード用資料

自社商品PR動画の掲載も可能	ŀ
生産者の見える化を図ります。	



オンライン個別商談会フロー

個別商談会の開催日程(2月上旬予定)ならびに、 参加バイヤーの企業リストは、調整後、サイト上でお知らせします。

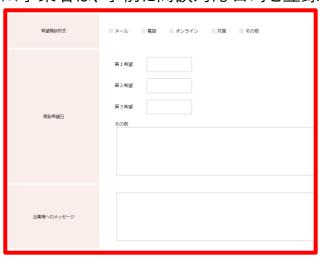
1バイヤーから事業者へ商談依頼

参加バイヤーは、出展事業者に 事前にアポイントを申込みます ※開催2週間前から調整



2 商談日程の調整

バイヤーが商談の日時・方法を指定 ※事業者は、事前に商談対応日時を登録



事前に、バイヤーから日時・事前に聞きたい事・ サンプル要望などをヒアリングします。

3オンライン個別商談会の開催

事前に商談日程が確定した段階で、 事業者からバイヤーにZoom等のアド レスを発行いただきます。



事務局側で、事前にオンラインシステム(インフラ)の フォローアップも行えますので、お気軽にご相談ください。

4 商談後

出展事業者と参加バイヤーに商談後の状況(マッチング数・成約数など)をそれぞれヒアリングし、今後の改良に繋がるように事務局側でアフターフォローを実施します。